

Экспресс-мониторинг рынка электронной коммерции

Выпуск 2: 28 марта—3 апреля 2022





Data Insight представляет экспресс-мониторинг нескольких сегментов рынка электронной коммерции.

Его задача — оценить и показать объемы, востребованность, доступность ассортимента и изменение цен в магазинах различных товарных сегментов. Сейчас мониторинг охватывает четыре сегмента, в дальнейшем их количество может увеличиться.

Перед вами — второй пилотный выпуск мониторинга. В дальнейшем выпуски будут выходить не реже двух раз в месяц и распространяться по подписке.

С мая подписка станет платной. Для тех, кто подпишется до мая, скидка на подписку составит -15%

Полная стоимость подписки

- на 1 месяц 80 000 руб. + НДС
- на 3 месяца 120 000 руб. + НДС
- на 1 год 204 000 руб. + НДС

Стоимость подписки со скидкой -15%

- на 1 месяц 68 000 руб. + НДС
- на 3 месяца 102 000 руб. + НДС
- на 1 год 173 400 руб. + НДС

Если вы хотите получать экспресс-мониторинг регулярно, <u>подпишитесь</u>. Мы будем присылать вам актуальные данные за прошедший период от двух до четырех раз в месяц.

Данные и показатели

Во втором выпуске приведены данные для четырех сегментов:

- Зоотовары
- Детские товары
- Косметика
- Бытовая техника и электроника

Мы выбрали эти сегменты, поскольку именно в них отмечены наиболее быстрые и значительные изменения цен и ассортимента (не считая продуктов питания и фармы). В сегментах бытовой техники и косметики мониторинг охватывает по десять крупнейших российских магазинов, в сегментах товаров для детей и животных — по пять.

Для каждого сегмента приводится:

- динамика количества заказов, оформленных за прошедшую неделю;
- динамика посещаемости сайта магазина;
- конверсия (отношение количества заказов к количеству посещений сайта);
- статистика по структуре трафика магазинов (ежемесячно).

Также мониторинг содержит **динамику средней цены наиболее востребованных товаров** (по данным топ-3 магазинов каждого сегмента) и **анализ доступности** товаров на двух крупнейших маркетплейсах — **Wildberries и Ozon.**

В дальнейшем Data Insight планирует расширить список показателей.

Результаты второй недели

На неделе 28 марта—3 апреля во всех сегментах уменьшилось количество заказов. Сильнее всего — в сегменте электроники и техники, на 13%.

Посещаемость сайтов магазинов по сравнению с первой неделей мониторинга практически не изменилась. Лидером по конверсии во второй раз стал сегмент зоотоваров — за последнюю неделю конверсия составила 10,7%.

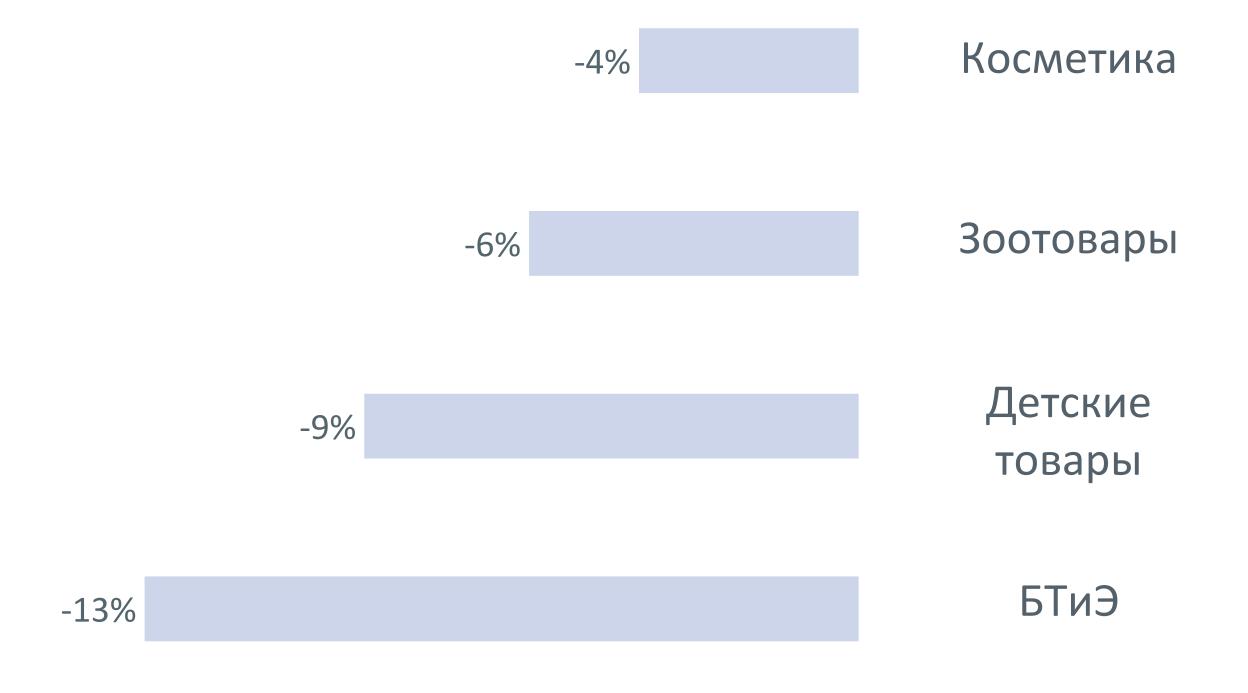
Наиболее стабильными по доступности товаров также являются магазины зоотоваров — количество товаров во всех категориях к концу недели выросло. Наибольшие колебания доступности происходят среди детских товаров: так, после выходных, 4 апреля количество доступных товаров на Ozon и Wildberries в категории «подгузники HUGGIES» выросло на 19% по отношению к предыдущему дню, а количество детских смесей фирмы «Беллакт» сократилось на 18%.

Цены в большинстве товарных сегментов либо снижаются (в частности, в сегменте бытовой техники и электроники), либо остаются неизменными. Например, телевизор Samsung и ноутбук ACER по сравнению с 23 марта подешевели на 19% и 13% соответственно.

Единственным товаром, стоимость которого по сравнению с 23 марта значительно выросла, стал шампунь PANTENE — сейчас он стоит на 23% дороже.

Динамика количества заказов

Медианная динамика количества заказов за 28 марта—3 апреля 2022 г. к предыдущей неделе, %



За вторую неделю мониторинга количество заказов во всех сегментах снизилось.

Меньше всего снизилось количество заказов косметики — всего на 4%, а сильнее всего — в сегменте электроники и бытовой техники, на 13%.

Посещаемость

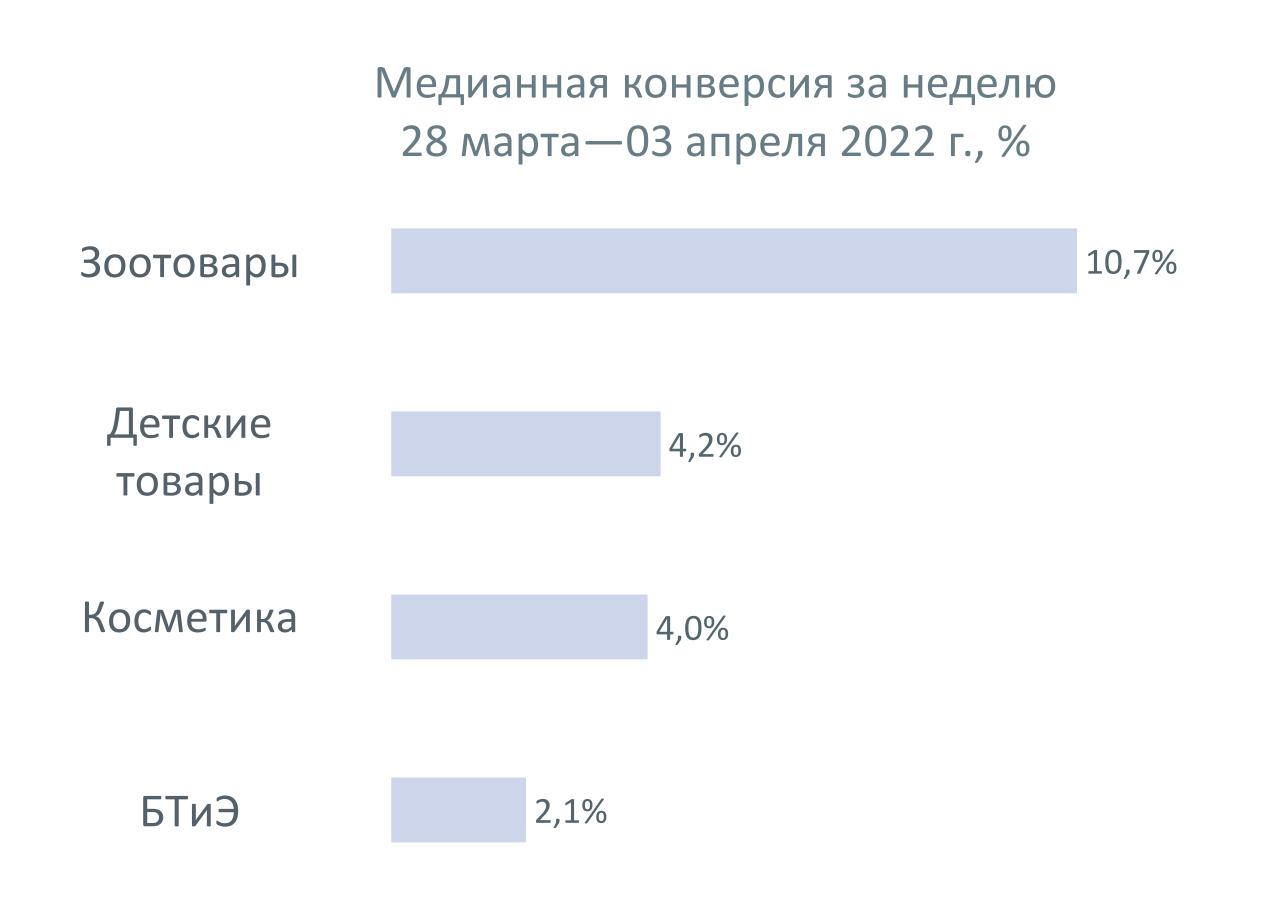
Медианная динамика посещаемости магазинов за 28 марта—3 апреля 2022 г. к предыдущей неделе, %



Посещаемость магазинов во всех сегментах практически не изменилась.

Снижение трафика уже не такое значительное, как на первой неделе мониторинга. Сильнее всего снизилась посещаемость магазинов техники и электроники: -3% к предыдущему аналогичному периоду.

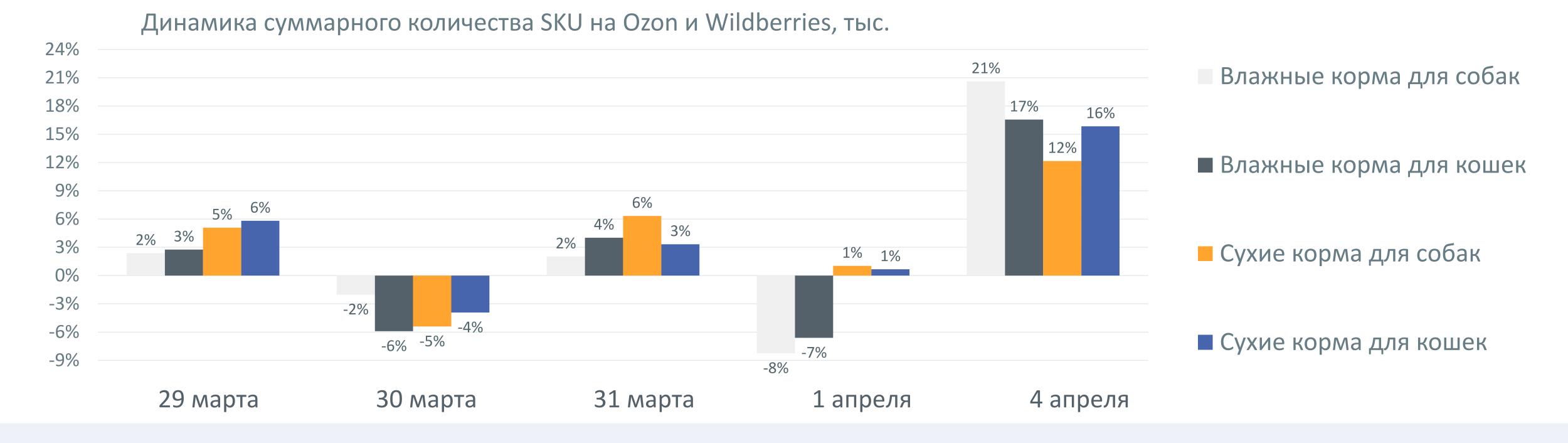
Конверсия (отношение количества заказов к посещаемости сайта)



Наибольшая конверсия попрежнему в магазинах зоотоваров.

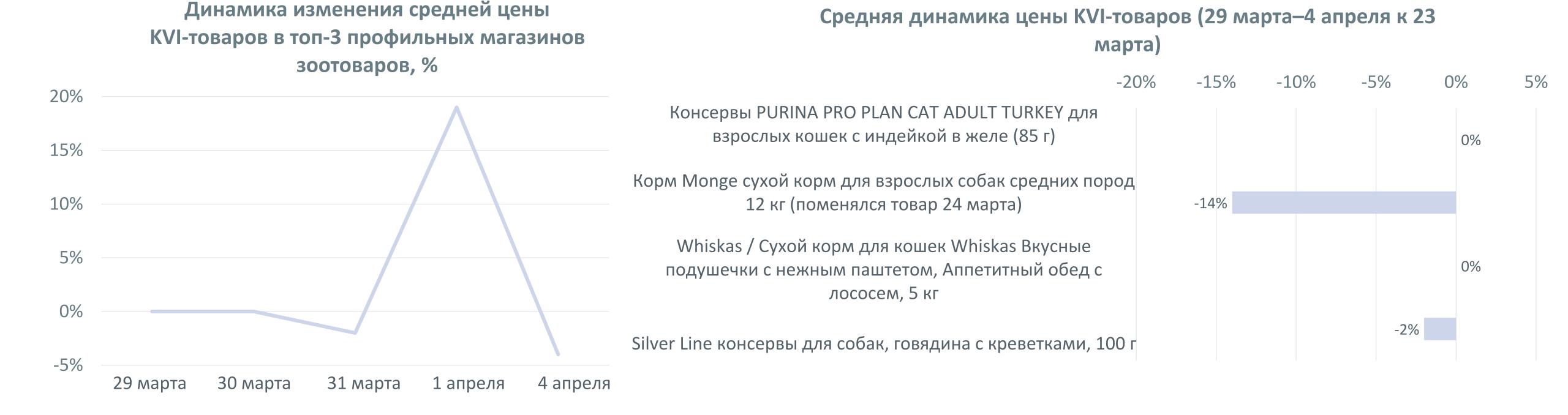
Конверсия в сегменте зоотоваров составила 10,7% (10,7 заказов на 100 посещений сайта). Ниже всего конверсия в сегменте электроники: всего чуть больше двух заказов на 100 посещений сайтов.

Зоотовары: доступность



С 29 марта по 4 апреля суммарное количество доступных SKU на Ozon и Wildberries увеличилось во всех товарных категориях, вошедших в мониторинг. После постепенного снижения к концу рабочей недели (29.03—01.04) количество товаров во всех категориях выросло, рост по сравнению с первым днем периода составил от 1 до 34%.

Зоотовары: мониторинг цен

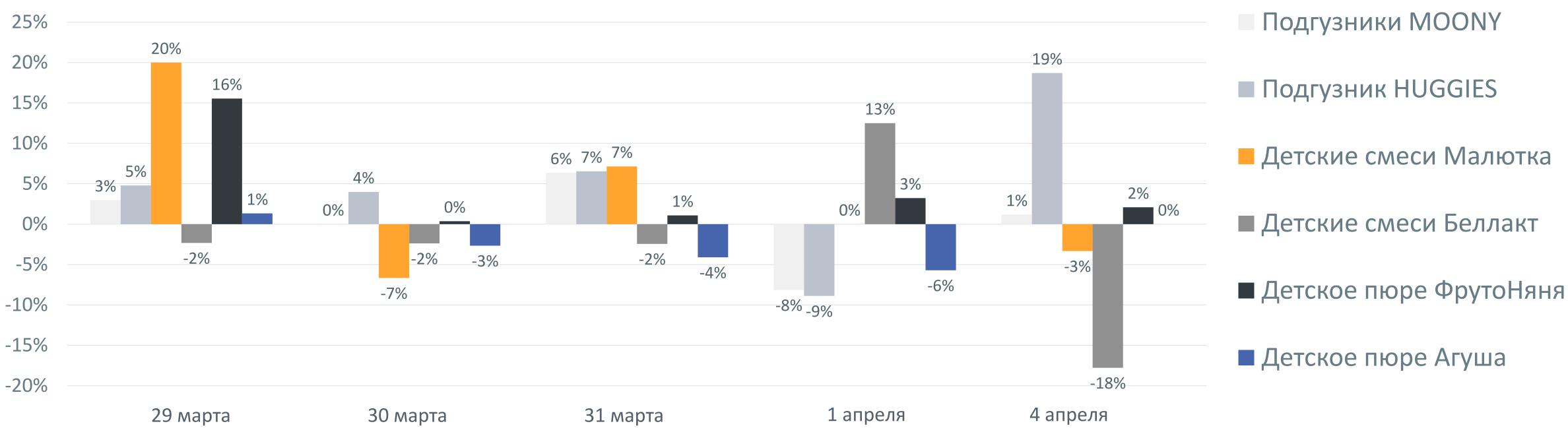


Цены на зоотовары сильно колебались в течение недели. После небольшого снижения 31 марта, в пятницу, 1 апреля, цена выросла на 19% по отношению к предыдущему дню. За выходные цена на выбранные товары в сегменте зоотоваров снизилась на 4%.

Больше всего снизилась цена на сухой корм, представленный в мониторинге брендом «Monge» — среднее снижение цены по отношению к первому дню мониторинга (23 марта) составило -14%.

Детские товары: доступность



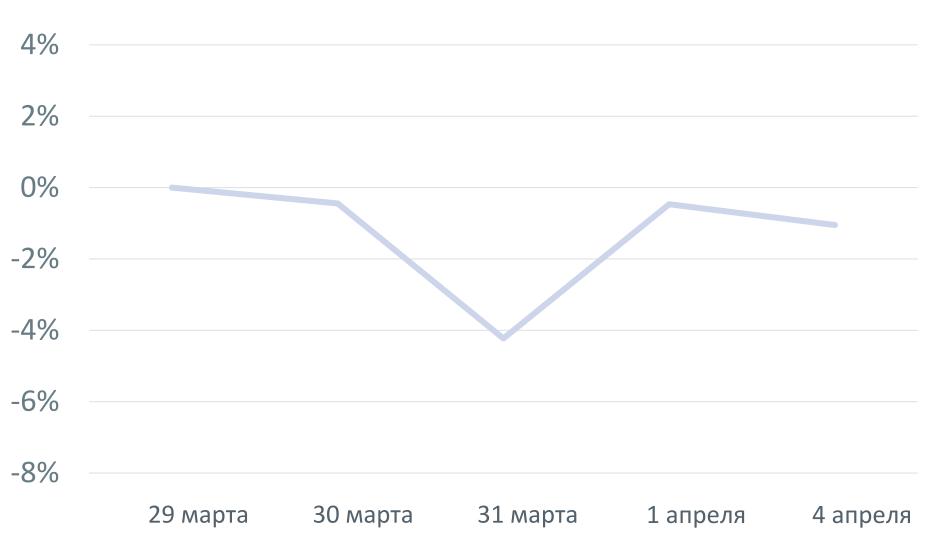


На прошедшей неделе резко увеличилось количество детских смесей «Малютка» и детского пюре «ФрутоНяня» в сравнении с предыдущей неделей, а к концу недели количество подгузников «Huggies». В течение недели количество детских смесей «Беллакт» колебалось, но к концу недели резко сократилось.

Количество подгузников «Moony» и детского пюре «Агуша» осталось практически без изменений.

Детские товары: мониторинг цен





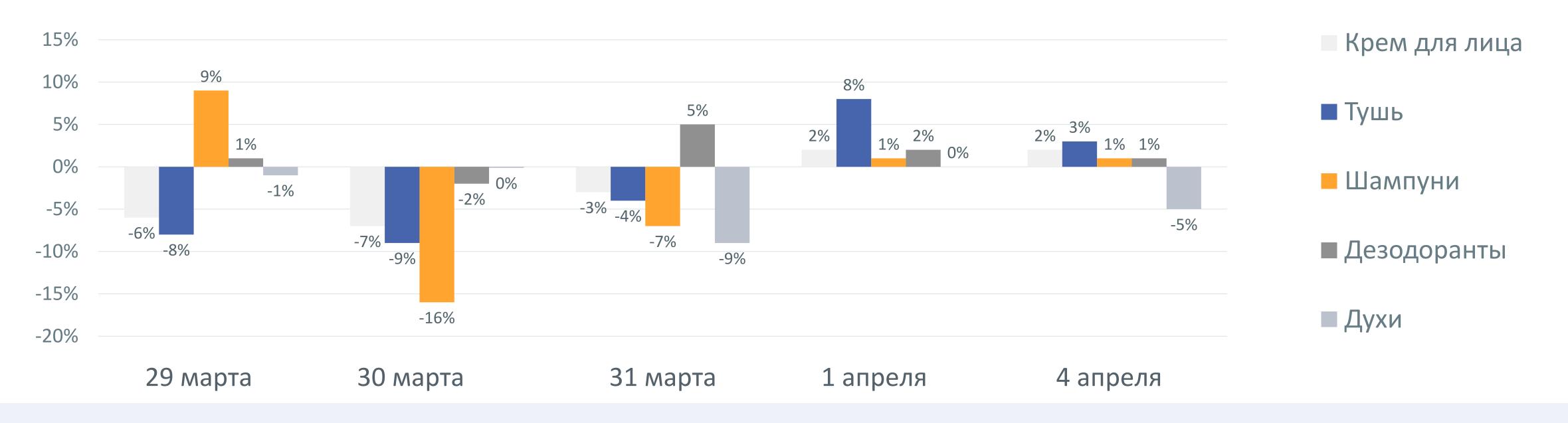
Средняя динамика цены KVI-товаров (29 марта–4 апреля к 23 марта)



Средняя цена всех детских товаров за прошедшую неделю упала. Цены в отдельных категориях относительно первого дня наблюдений постепенно уменьшаются. Больше всего цена опустилась в категории молочных смесей, а именно — у бренда «Малютка». Цены на детское пюре менялись мало.

Косметика: доступность

Динамика суммарного количества SKU на Ozon и Wildberries, тыс.



К 30 марта доступных SKU сократилось во всех категориях, кроме духов. В начале апреля количество доступных товаров вернулось на прежний уровень — опять за исключением духов.

Косметика: мониторинг цен

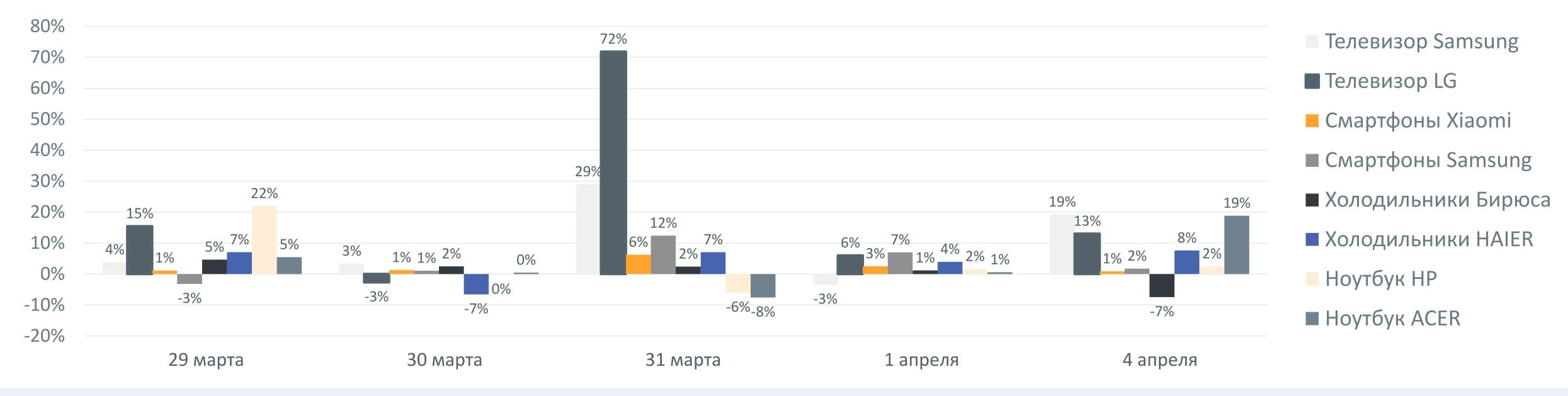


В конце марта средняя цена на косметику постепенно снижалась на 1-3%. После выходных она снова поднялась до прежнего уровня.

В целом видны значительные колебания цен внутри сегмента— например, цена на духи бренда Antonio Banderas снизилась на 16% к первому дню мониторинга, а цена на шампунь PANTENE увеличилась на 23%.

Бытовая техника и электроника: доступность

Динамика суммарного количества SKU на Ozon и Wildberries, тыс.



В сегменте бытовой техники и электроники за прошедшую неделю существенно пополнились запасы телевизоров бренда «Samsung» и «LG»: динамика количества 31 марта составила +29% и +72% к предыдущему дню. Количество смартфонов, холодильников и ноутбуков в течение недели росло медленно.

Наибольший рост SKU на начало периода оказался у телевизора бренда «LG» и ноутбука бренда «HP». А на конец периода наибольший рост SKU был у телевизора бренда «Samsung» и у ноутбука бренда «Acer».

/ 6

Бытовая техника и электроника: мониторинг цен





Телевизор Samsung UE32T4500AUXRU

Телевизор LG 50UP77506LA

Смартфон Xiaomi Poco M4 Pro 5G 128 Gb

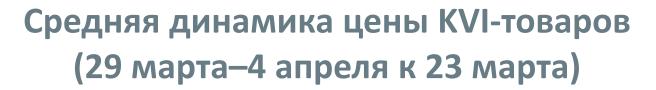
Смартфон Samsung Galaxy A32 128 Gb

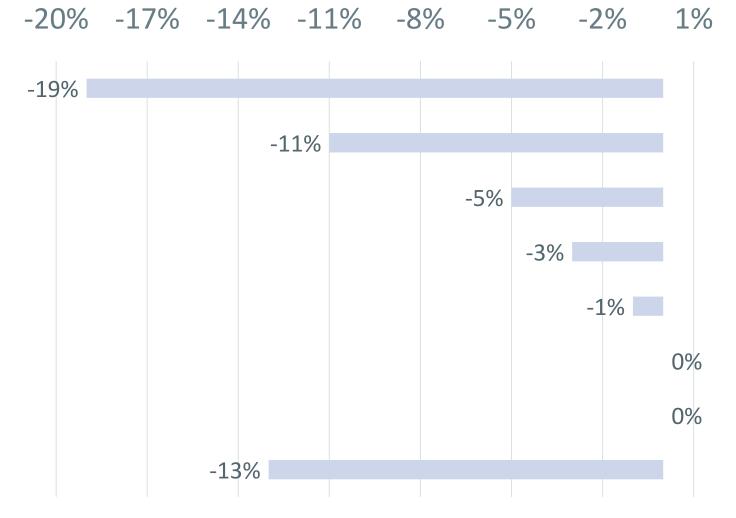
Холодильник БИРЮСА М 110

Холодильник НАIER C4F744CCG

Ноутбук HP 250 G8 2W9A7EA

Ноутбук Acer Extensa 15 EX215-22-R1RG





Снижение средней цены товаров сегмента бытовой техники и электроники к концу второй недели мониторинга составило 5% к предыдущему дню. Сильнее всего к первому дню мониторинга (23 марта) снизилась цена на телевизоры брендов Samsung и LG, а также ноутбуки Acer — среднее снижение цены на эти товары составило 19%, 11% и 13% соответственно.

Ни у одного товара сегмента бытовой техники и электроники не выросла цена за рассматриваемый период.

Методика

- 1. В исследование включены крупнейшие по объему продаж профильные российские интернет-магазины категорий бытовой техники и электроники, косметики, зоотоваров и детских товаров. Для первых двух мы регулярно отслеживаем количество заказов и посещаемость по топ-10 интернет-магазинов по объему продаж, для зоотоваров и детских товаров по топ-5 магазинов. В мониторинг не включены магазины, принадлежащие зарубежным организациям и холдингам. Также не учитываются продажи товаров перечисленных категорий на сайтах универсальных маркетплейсов.
- Оценка количества заказов основана на результатах мониторинга Data Insight, а также данных, предоставленных магазинами или находящимися в открытом доступе.
- 3. Для анализа посещаемости используются данные SimilarWeb без учета трафика из других стран.
- 4. Для анализа доступности категорий сегментов фиксируются открытые данные каталогов на сайтах двух крупнейших универсальных маркетплейсов – Wildberries.ru и Ozon.ru.
- 5. В мониторинге цен участвуют KVI-товары (Key Value Indicators товары, которые влияют на восприятие уровня цен в магазине). При выборе брендов и товаров мы использовали статистику маркетплейсов и данные поисковых запросов wordstat.yandex.ru с наименованиями разных товаров.
- 6. Изменения цен рассчитаны по средней цене, указанной в трех крупнейших магазинах каждой категории.
- 7. В дальнейшем Data Insight планирует расширять список исследуемых категорий и анализируемых метрик.

DataInsight

Data Insight - первое в России агентство, специализирующееся на исследованиях и консалтинге в области eCommerce и других интернет-рынков

Узнать больше:

+7 (495) 540 59 06

coordinator@datainsight.ru

datainsight.ru

Другие контакты

Наши обзоры по сегментам



